

A man with a beard and glasses, wearing a dark blue suit jacket over a white shirt, stands on a stage. He is holding a small black object in his right hand. A bright light source is visible behind him, creating a halo effect. In the foreground, the silhouettes of an audience are visible, looking towards the speaker.

DOSSIER SPEAKER

CONFERENCIAS Y TALLERES

Jorge Coronado

Conferenciante y formador de equipos
Especialista en ventas B2B

Soy **Jorge Coronado**, vendedor

- Conferenciante y formador de equipos de ventas
- TOP 10 *Sales Trainers* España
- Creador y presentador de uno de los mejores podcasts de ventas en habla hispana
- Más de 5.000 profesionales en España y LATAM utilizan mi metodología para conseguir mejores clientes
- Soy vendedor en activo, es decir que salgo a buscar nuevos clientes TODOS los días. No enseño teoría, sino lo que yo mismo hago para conseguir los mejores resultados.



¿Por qué trabajar conmigo?

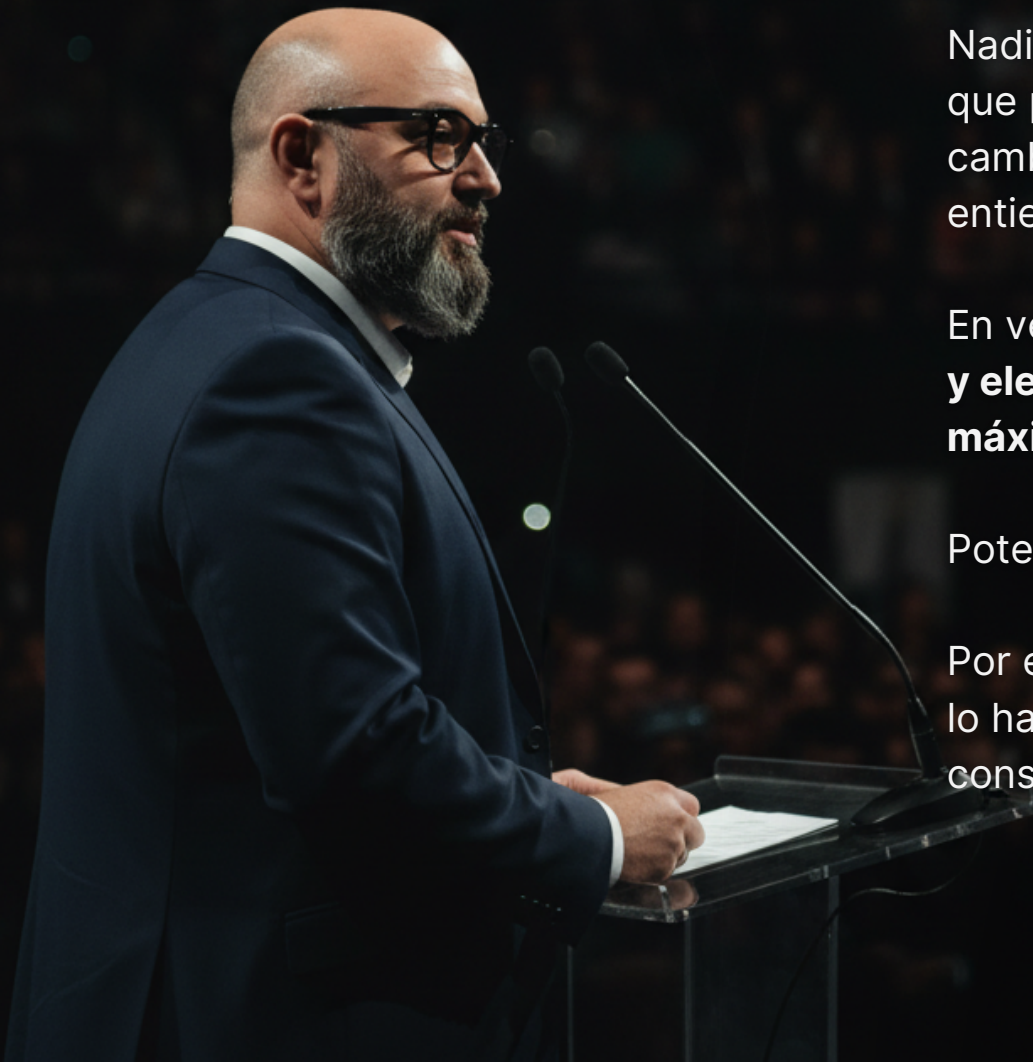
En un entorno donde el mercado es cada vez más exigente, **ayudo a profesionales y directivos que ya venden bien, sin alterar procesos, sin resistencia interna y sin poner en riesgo sus resultados.**

Nadie se emociona con la idea de sentarse frente a alguien que promete «*revolucionar*» tus resultados comerciales cambiándolo todo y utilizando términos en inglés que no entiende nadie.

En ventas, el verdadero desafío **es alimentar la motivación y elevar el estándar de quienes ya están rindiendo al máximo.**

Potenciar lo que ya funciona para seguir creciendo.

Por eso mis conferencias están diseñadas para gente que ya lo hace muy bien y que necesita inspiración y buenos consejos para impulsar aún más sus resultados.



Podcast



Esto va de vender

Según IVOOX, uno de los mejores podcast de ventas en habla hispana del mundo

En 2022 lancé el podcast ESTO VA DE VENDER un espacio donde se habla de ventas *reales*. Cada lunes y jueves lanzo un nuevo episodio con ideas y estrategias prácticas para profesionales que quieren vender mejor y potenciar su rendimiento.

Reconocido en 2025 por la plataforma IVOOX como uno de los **10 podcasts de ventas más importantes en español**, ESTO VA DE VENDER se ha convertido en una referencia para cualquier profesional que busque una visión moderna, directa y aplicable de las ventas.



He trabajado con

fotocasa Pro *Formantia* RIVES

evins KONEXA PACKAGING coface

STARTFINUP Kaspr Raiola Networks

Sales Hackers HOLAI! Real Estate Company RI RENOVACIÓN INMOBILIARIA

KIATZ homming esencial Evolucionando negocios

AGORA MLS AGRUPACIÓN INMOBILIARIA ACAPULCO CENTRO INMOBILIARIA - REAL ESTATE 1963

Espabilismo® UNICORNO VENDEDOR REM excellent QRE CALIDAD INMOBILIARIA

KENSINGTON® Finest Properties International G&M INMOBILIARIA

+30

años de
experiencia en ventas

+5.000

profesionales
impactados



CONFERENCIAS 2026

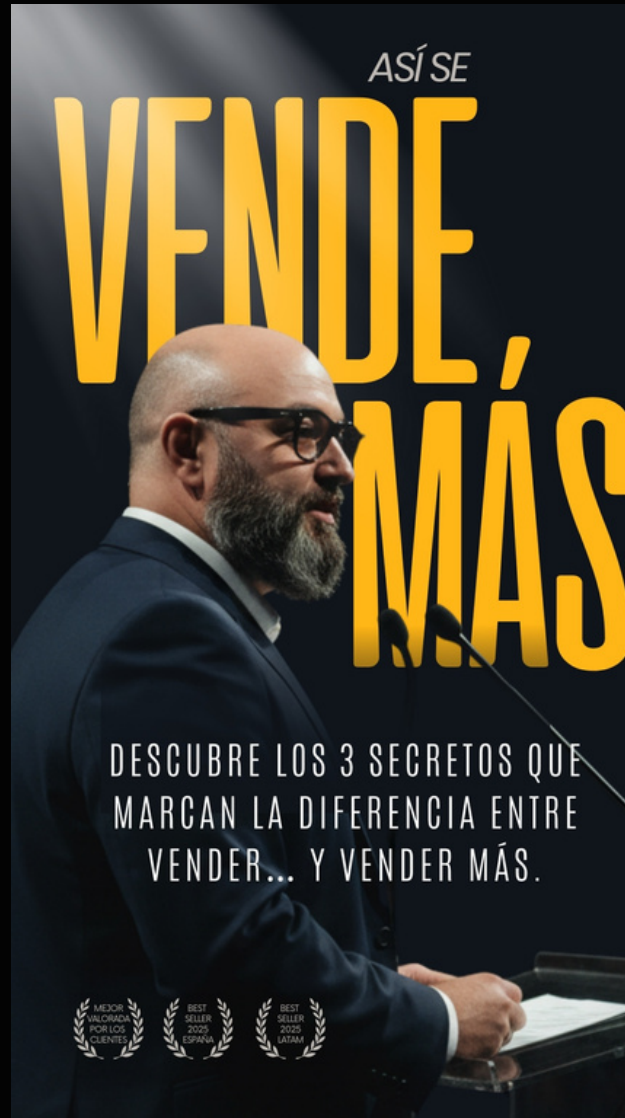


TÚ TAMBIÉN
VENDES

PARA TODA LA ORGANIZACIÓN

CUANDO TODOS EN TU EMPRESA PIENSAN COMO VENDEDORES, LOS RESULTADOS SE DISPARAN.

Apple, Google y Amazon tienen algo en común: todos en la empresa ayudan a conseguir clientes. ¿Y tú?



ASÍ SE
VENDE, MÁS

DESCUBRE LOS 3 SECRETOS QUE MARCAN LA DIFERENCIA ENTRE VENDER... Y VENDER MÁS.

MEJOR VALORADA POR LOS CLIENTES
BEST SELLER 2022 ESPAÑA
BEST SELLER 2022 LATAM



MARCA PERSONAL

CÓMO TRABAJAR TU
MARCA PERSONAL PARA VENDER

APRENDE A USAR UNA DE LAS VENTAJAS COMPETITIVAS MÁS PODEROSAS PARA CONSEGUIR A LOS MEJORES CLIENTES Y DESTACAR DE TU COMPETENCIA



CONFERENCIA

Tú también vendes

Convierte a toda tu empresa en un motor de crecimiento comercial

¿Y si tus mejores vendedores no están en el departamento de ventas?

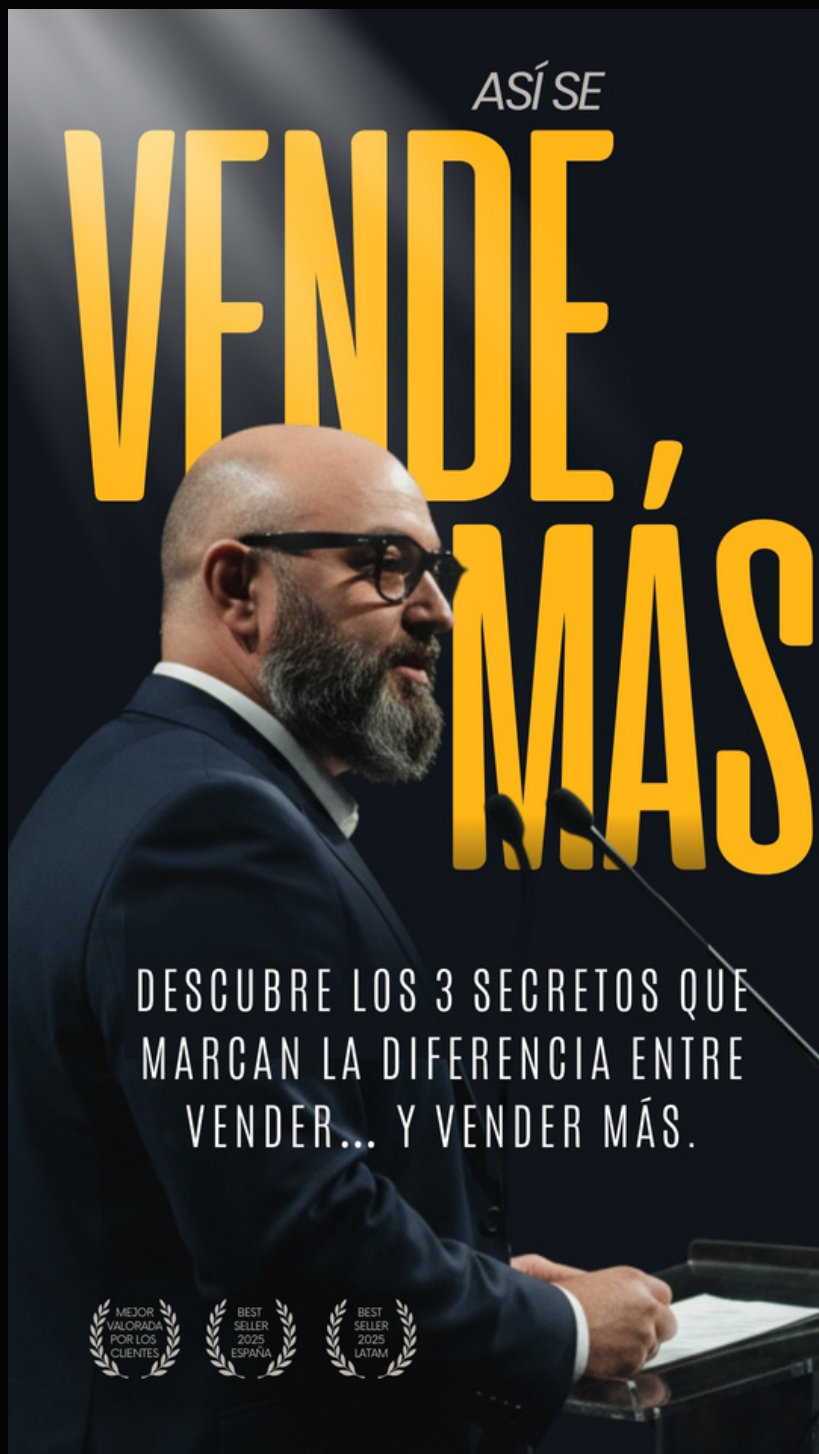
Las empresas más exitosas del mundo, como Apple, Google o Amazon, ya lo entendieron: cuando todos los miembros del equipo, desde atención al cliente hasta contabilidad, se sienten parte del proceso comercial, ocurren cosas extraordinarias.

En esta conferencia cada persona de tu organización descubrirá cómo puede contribuir activamente a atraer y fidelizar a los mejores clientes aunque no se dedique a vender.

No se trata de convertir a todos en vendedores, sino de alinear mentalidades, comportamientos y mensajes para impulsar resultados reales.

> 1 hora

> Conferencia *best seller* 2026



CONFERENCIA

Así se vende más

Los 3 secretos que marcan la diferencia entre vender... y vender más

En un mundo lleno de promesas vacías, fórmulas mágicas y gurús que nunca han vendido nada, esta conferencia vuelve a lo esencial: lo que realmente funciona en ventas.

Basado en mi experiencia de más de 30 años vendiendo y en lo que hago cada día para conseguir clientes, descubrirás los 3 secretos que diferencian a los que lideran su mercado de todos los demás.

Lo mejor es que son cosas sencillas y prácticas que podrás poner en marcha de manera inmediata y lograr un gran impacto en tus resultados.

La clave es entender cómo piensan los buenos clientes, cómo toman decisiones y cómo convertir cada conversación en una oportunidad *real* de negocio.



1 hora



Conferencia *best seller* 2025/26

MARCA PERSONAL



CÓMO TRABAJAR TU

MARCA PERSONAL PARA VENDER

APRENDE A USAR UNA DE LAS VENTAJAS
COMPETITIVAS MÁS PODEROSAS PARA
CONSEGUIR A LOS MEJORES CLIENTES
Y DESTACAR DE TU COMPETENCIA

CONFERENCIA

Cómo trabajar tu marca personal para vender

Descubre cómo hacer que tu marca personal se convierta en tu mejor arma comercial

El mercado está saturado de opciones y cada vez es más difícil destacar entre tu competencia.

Entonces, ¿por qué un cliente debería elegirte a ti?

La respuesta está en cómo comunicas tu valor y la huella que dejas en la mente de tu cliente ideal.

En esta conferencia descubrirás cómo se usa la marca personal para ganar visibilidad, generar confianza y diferenciarte sin competir por precio.

Así conseguirás que los clientes te elijan no solo por lo que ofreces... sino por quién eres.

> 1 hora

> 100% para ti

TALLERES 2026



VENDE EN
LINKED IN
TODOS LOS DÍAS

CONVIERTE TU PERFIL DE LINKEDIN EN UNA MÁQUINA DIARIA DE GENERAR CLIENTES DE UNA FORMA SENCILLA

BEST SELLER 2023 ESPAÑA
MEJOR ALCORADO POR LOS CLIENTES



WORKSHOP
ESCRIBIR
para
VENDER

DESCUBRE EL MÉTODO PARA ESCRIBIR MENSAJES, CORREOS Y WHATSAPPS QUE CAPTAN ATENCIÓN, GENERAN INTERÉS Y TE AYUDAN A CERRAR MÁS VENTAS

BEST SELLER 2023 ESPAÑA
BEST SELLER 2024 ESPAÑA
BEST SELLER 2025 LATAM



NOVEDAD 2026
IA
APLICADA A LAS VENTAS
WORKSHOP

ESTRATEGIAS SENCILLAS Y PRÁCTICAS PARA USAR LA IA PARA OPTIMIZAR TU PROCESO DE VENTAS Y MAXIMIZAR TUS RESULTADOS



TALLER

Presencial y online

Vende en LinkedIn todos los días

Descubre cómo usar esta red social para atraer clientes a diario de manera eficaz

LinkedIn no es solo un lugar para hacer contactos, si sabes usar esta red social puedes generar oportunidades de venta todos los días.

En este taller aprenderás a transformar tu perfil en un imán de clientes, a crear contenido que vende y a convertir conversaciones en ventas todos los días sin invertir en publicidad y sin dedicarle más de una hora al día.

- Cómo tener un perfil que genera interés y autoridad
- Qué publicar (y cómo) para atraer a tus clientes ideales
- Cómo iniciar conversaciones que acaban en ventas



3 horas



Materiales + GPT *personalizado* + Planning



Taller *best seller* 2025/26



TALLER

Presencial y online

Escribir para vender

Aprende a usar tus palabras como tu mejor herramienta de ventas

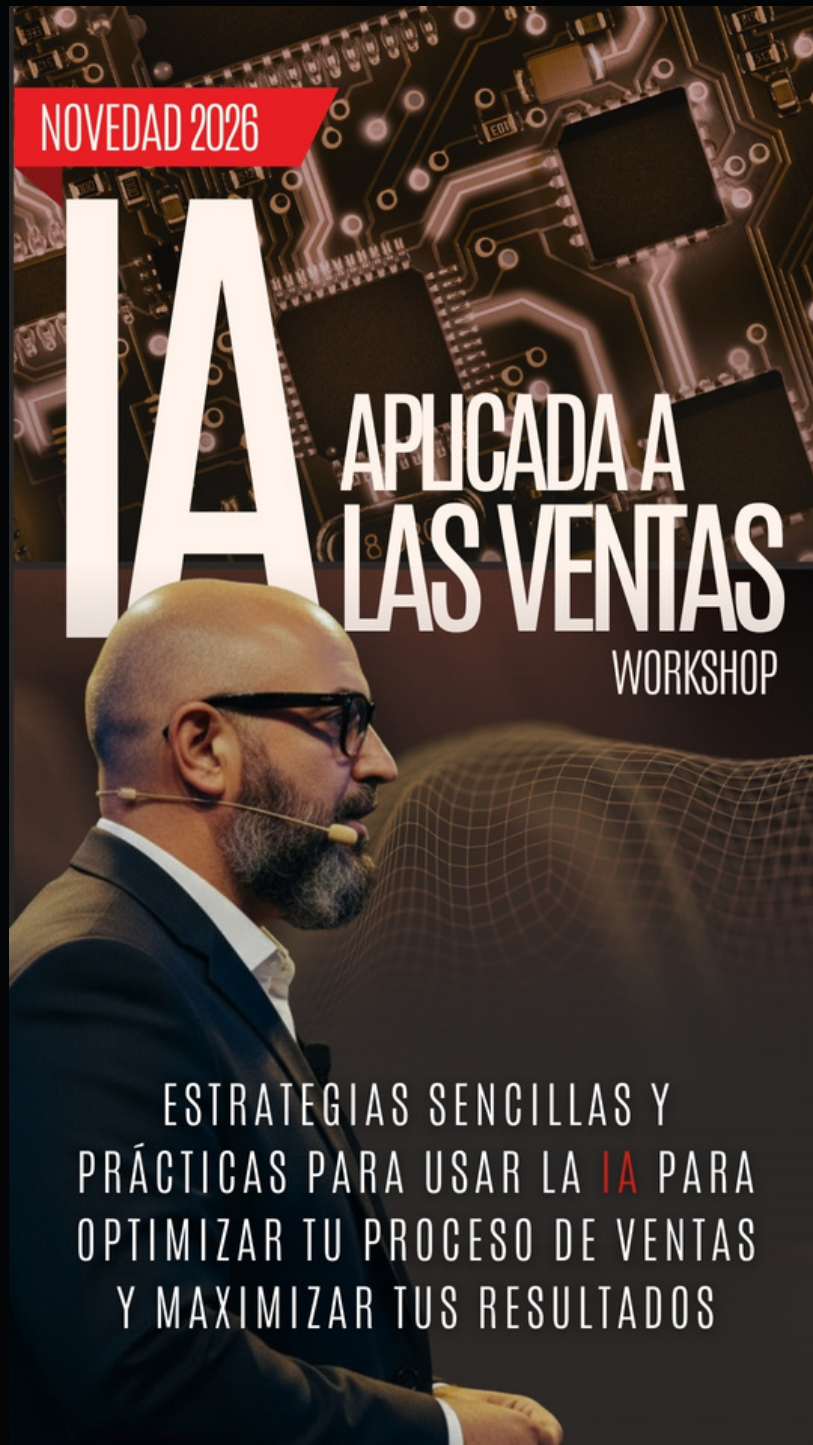
¿Tus mensajes quedan en visto? ¿Tus correos no reciben respuesta? ¿Te cuesta que el cliente entienda tu valor?

No es tu oferta. Es cómo la comunicas.

En este taller aprenderás los fundamentos del copywriting aplicado a ventas: escribir para captar la atención, despertar interés, generar deseo y mover a la acción.

- Cómo escribir mensajes que abren conversaciones
- Cómo hacer seguimientos sin parecer pesado
- Cómo reactivar conversaciones perdidas o sin respuesta
- Cómo activar el “*modo compra*” en la mente del cliente

- 4 horas
- Materiales + GPT *personalizado*
- Taller *best seller* 2023, 2024 y 2025



TALLER

Presencial y online

IA aplicada a las ventas

Estrategias prácticas para usar la IA como tu asistente comercial

En este taller descubrirás cómo usar la IA para ahorrar tiempo, mejorar tus mensajes, generar ideas, organizar tu proceso comercial, prospectar mejor, analizar datos o preparar estrategias.

Sin complicaciones. Sin necesidad de ser técnico. Y desde el minuto uno.

- Qué puede (y *qué no puede*) hacer la IA por tus ventas
- Las herramientas que realmente ayudan (*sin abrumarte*)
- Cómo integrar la IA a tu día a día (*desde mañana*) sin depender de ella y aprovechando todo su potencial

- > 4 horas
- > Materiales + GPT *personalizado*
- > Biblioteca de prompts + análisis de herramientas
- > Novedad 2026

CONTRATACIONES Y DISPONIBILIDAD 2026

Agenda una reunión de 15 minutos y confirmamos objetivo, formato y fecha. Si encaja, te indico disponibilidad y siguientes pasos para formalizar la contratación.



RESERVA UNA REUNIÓN

jorge@jorgecoronado.com

(+34) 646 345 048



www.jorgecoronado.com

